



Der Autor

Kurt S o n n e m a n n, 1902 geboren, ist Gründungs- und Ehrenmitglied des Bundesverbandes Materialwirtschaft und Einkauf e. V. BME); er war langjähriger Referent für das Rationalisierungs-Kuratorium der Deutschen Wirtschaft (RKW) sowie Dozent und Seminarleiter an der Technischen Akademie, Wuppertal. Herr Sonnemann war ferner Leiter der Einkäufer-Akademie, Frankfurt/M., sowie maßgeblich an der Gründung des Instituts für Materialwirtschaft (IfM) an der Technischen Akademie, Wuppertal, beteiligt.

Dieser Studientext ist selbständiger Bestandteil einer Fortbildungsreihe, die auf dem Konzept des DIHT zur Fortbildung zum Fachkaufmann für Einkauf/Materialwirtschaft beruht.

© Bundesverband Materialwirtschaft und Einkauf e. V. BME, Frankfurt/Main.
Verlag: Betriebswirtschaftlicher Verlag Dr. Th. Gabler GmbH, Wiesbaden.
Alle Rechte vorbehalten.

ISBN-13: 978-3-409-02631-4
DOI: 10.1007/978-3-322-89279-9

e-ISBN-13: 978-3-322-89279-9

Das Importgeschäft

Von Kurt Sonnemann

Inhaltsverzeichnis		Seite
A. Die Bedeutung des Importes für die Volks- und Betriebswirtschaft		3
I. Warum wird importiert?		3
II. Schwierigkeiten und Risiken beim Import		5
III. Informationsbeschaffung		5
1. Die Rolle der Auslandshandelskammern		6
2. Der Außenhandelsindex		8
B. Das Außenwirtschaftsrecht der Bundesrepublik Deutschland		10
I. Grundsatz und Begriffsbestimmungen		10
II. Allgemeine Beschränkungsmöglichkeiten		11
III. Die Wareneinfuhr		12
IV. Die Einfuhrliste		12
V. Das Einfuhrverfahren (Verfahrens- und Meldevorschriften)		13
C. Internationale Vertragsformeln		15
I. Die Incoterms		15
II. Combiterms (Lieferklauseln für den internationalen Spediteur-Sammelgüterverkehr)		18
D. EG und Drittländer / Zollfragen		19
I. Europäische Gemeinschaft / Drittländer		19
II. Zoll und Zollabwicklung		20
III. Das neue Zollwert-System der EG		24
IV. GATT		26
E. Internationales und nationales Recht bei Außenhandelsgeschäften		28
I. Das Einheitliche Kaufrecht		28
1. Die Regelung des Vertragsabschlußgesetzes		29
2. Die Regelung des Einheitlichen Kaufgesetzes		30
3. Besondere Fragen bei Allgemeinen Geschäftsbedingungen		31
4. Die Handelsgesetzgebung in den USA		32
F. Besonderheiten beim Importgeschäft		33
I. Die Angebotseinholung		33
II. Der Importvertrag		34
1. Die Zahlungsbedingungen und die Zahlungsabwicklung		35
2. Die Dokumente		36
3. Die verschiedenen Klauseln		37
G. Direkter oder indirekter Import?		40
H. Allgemeine Versicherungs- und Transportfragen		42
I. Transportkosten und Transportversicherung		42

II. Incoterms und Versicherungsfragen	43
III. Die Linien- und die Trampschiffahrt	44
IV. Der Lash-Verkehr	45
V. Ist Luftfracht teurer?	46
I. Das Ostgeschäft	48
I. Der innerdeutsche Handel mit der DDR	48
II. Die anderen Ostblockstaaten	49
Antworten zu den Fragen	53
Abkürzungen in Importverträgen und Dokumenten	57
Rechtsquellen, Literaturhinweise und Informationsquellen	59