

Schwanfelder · Exportfinanzierung für Großprojekte

Werner Schwanfelder

Exportfinanzierung für Großprojekte

National – international – multinational

GABLER

CIP-Kurztitelaufnahme der Deutschen Bibliothek

Schwanfelder, Werner:

Exportfinanzierung für Großprojekte: national —
internat. — multinational / Werner Schwanfelder. —
Wiesbaden: Gabler, 1987.
(Gabler-Praxis)

© Betriebswirtschaftlicher Verlag Dr. Th. Gabler GmbH, Wiesbaden 1987

Softcover reprint of the hardcover 1st edition 1987

Satz: Satz- und Reprotechnik, Hemsbach

Druck: Wilhelm & Adam, Heusenstamm

Buchbinder: Osswald & Co., Neustadt/Weinstr.

Das Werk einschließlich aller seiner Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der engen Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung des Verlags unzulässig und strafbar. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen und die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Systemen.



ISBN-13: 978-3-409-13712-6 e-ISBN-13: 978-3-322-85599-2

DOI: 10.1007/ 978-3-322-85599-2

Inhalt

1.	Einführung	7
1.1	Vorbemerkungen	7
1.2	Das Projekt als roter Faden	8
1.3	Financial Engineering	10
1.3.1	Financial Engineering als Lernprozeß	11
1.3.2	Inhalt des Financial Engineering	12
1.3.3	Träger des Financial Engineering	13
1.3.4	Grenzen des Financial Engineering	14
1.3.5	Financial Engineering und staatliche Subvention	15
1.3.6	Financial Engineering und die Vorprojektphase	16
1.3.7	Bedeutung des Financial Engineering	17
1.4	Vorprojektphase	18
1.4.1	Projektfindung	18
1.4.2	Opportunitätsstudie	19
1.4.3	Pre-Feasibility-Studie	20
1.4.4	Feasibility-Studie und Project Construction	21
1.5	Finanzierungsbegriffe, ihre Definition und eine Systematisierung	22
1.5.1	Abgrenzung	23
1.5.2	Systematik	23
1.5.3	Definitionen der nationalen, multinationalen und internationalen Finanzierung	24
1.5.4	Definitionen der Lieferantenfinanzierung, Bestellerfinanzierung und staatlichen Finanzierung	26
1.6	Risiko und Risikodeckung	27
1.6.1	Länderrisiko	27
1.6.2	Kundenrisiko	33
1.6.3	Projektrisiko	35
2.	Nationale Finanzierung	38
2.1	Risikodeckung und Finanzierung aus der Bundesrepublik Deutschland	38
2.1.1	Exportrisiko-Versicherung	39
2.1.2	Exportfinanzierung	48
2.2	Risikodeckung und Finanzierung aus anderen Ländern, Finanzierung durch Banken und Spezialinstitute	54
2.2.1	Frankreich	56
2.2.2	Großbritannien	58
2.2.3	Italien	61
2.2.4	Spanien	63
2.2.5	Schweiz	64
2.2.6	Österreich	67

2.2.7	USA	69
2.2.8	Kanada	71
2.2.9	Japan	72
2.2.10	Institutionen zur Exportförderung in anderen Ländern	74
2.3	Bestrebungen und Probleme der Harmonisierung	76
2.3.1	Berner Union	76
2.3.2	EG-Vereinbarungen	76
2.3.3	OECD-Konsens	77
2.4	Finanzierung durch den Staat sowie Mischfinanzierungen	80
2.4.1	Empfängergruppen (Entwicklungsländer) – Definitionen	83
2.4.2	Bilaterale Finanzierung aus der Bundesrepublik Deutschland	87
2.4.3	Bilaterale Finanzierung aus anderen Ländern	92
2.4.4	Bilaterale Finanzierung aus kommunistischen Ländern	99
2.4.5	Bilaterale Finanzierung aus OPEC-Ländern	99
3.	Multinationale Finanzierung	103
4.	Internationale Finanzierung	110
4.1	Supranationale Finanzierung	111
4.1.1	Weltbankfinanzierung	111
4.1.2	Finanzierung durch Entwicklungsbanken	117
4.2.	Eurofinanzierung	127
4.2.1	Eurogeldmarkt	129
4.2.2	Eurokapitalmarkt	133
5.	Alternative Finanzierungsformen	136
5.1	Forfaitierung als Finanzierung	136
5.2	Factoring als Finanzierung	141
5.3	Financial Lease	145
5.4	Beteiligungsfinanzierung	151
5.5	Projektfinanzierung	153
5.6	Gegengeschäfte	173
5.6.1	Formen des Gegengeschäfts	175
5.6.2	Erfahrungen mit den wichtigsten Ländern	178
6.	Schlußbemerkungen	181
	Adressenverzeichnis	183
	Literaturverzeichnis	189
	Stichwortverzeichnis	191