

---

## Was Sie aus diesem *essential* mitnehmen können

- Argumentative Hilfe für die Rechtfertigung eines Vertragsmanagement-Systems
- Strategische Denkanstöße und ein Fahrplan für die Umsetzung
- Strukturierungsvorschlag für ein Vertragswesen
- Erwägungen zur Anbindung des Vertragsmanagement-Systems an andere Bereiche eines Unternehmens

---

## Literatur

- Brauweiler, Hans-Christian. 2015. *Claimmanagement – Eine einführende Darstellung*. Wiesbaden: Springer Gabler.
- Heinrich, Lutz J., René Riedel, und Dirk Stelzer. 2014. *Informationsmanagement – Grundlagen, Aufgaben, Methoden*, 11. Aufl. München: Oldenbourg Wissenschaftsverlag.
- Heussen, Benno. 2014. Funktion und Bedeutung der Verträge im Rechtssystem. In *Handbuch Vertragsverhandlung und Vertragsmanagement*, 4. Aufl., Hrsg. Benno Heussen und Gerhard Pischel. Köln: Schmidt.
- Kähler, Lorenz. 2014. Vertragsmanagement in transnationalen Unternehmen. In *Transnationales Recht*, Hrsg. Graf-Peter Callies. Tübingen: Mohr Siebeck.
- Rack, Manfred. 2013. Die Organisationspflicht nach höchstrichterlicher Rechtsprechung. *Compliance-Berater* 2013 (5): 191–194.
- Ritter, Franziska. 2016. Vertragliche Nebenpflichten beim Vertragsmanagement, Europäische Hochschulschriften Recht. Frankfurt a. M.: Lang und Internationaler Verlag der Wissenschaften.
- Saliba, Jean. 2018. Einführung eines konzernweiten und zentralen Vertragsmanagement Systems. *Legal Revolution* 2018:197–203.
- Wannewetsch, Helmut. 2013. *Erfolgreiche Verhandlungsführung in Einkauf und Logistik, Praxisstrategien und Wege zur Kostensenkung – für Einkauf, Logistik und Vertrieb*, 4. Aufl. Wiesbaden: Springer Vieweg.