

Literaturverzeichnis

Aberle, G. (1996):

Transportwirtschaft. München.

Aberle, G./Heddrich, A. (1993):

Diskriminierungsfreier Netzzugang bei den Eisenbahnen, Internationales Verkehrswesen (45), 15 - 26.

Albach, H. (1980):

Finanzierungsregeln und optimale Kapitalstruktur, in Christians, F.W. (Hg.) (1980), a.a.O., 599 - 626.

Albach, H. (1987):

Investitionspolitik erfolgreicher Unternehmen. Zeitschrift für Betriebswirtschaft (57), 636 - 661.

Albach, H. (Hg.) (1989):

Organisation - Mikroökonomische Theorie und ihre Anwendungen. Wiesbaden.

Albach, H./Witt, P. (Hg.) (1993):

Transformationsprozesse in ehemals volkseigenen Betrieben. Schriftenreihe der WHU Koblenz, Bd. 15. Stuttgart.

Albach, H./Knieps, G./Panzar, J. (1997):

Costing und Pricing in wettbewerblichen Telekommunikationsmärkten, Bonn.

Allen, D. E. (1993):

The pecking order hypothesis: Australian Evidence, Applied Financial Economics (3), 101 - 112.

Audretsch, D. B. (1995):

Überblick über Stand und Entwicklung der Industrieökonomik, WZB Discussion-paper FS IV, 95 - 15.

Bailey, E. (Ed.) (1987): Public Regulation: New Perspectives. New York.

Baker, G./Wruck, K. (1990):

Organizational changes and value creation in leveraged buyouts: The case of O.M. Scott. Journal of Financial Economics (24), 163 - 190.

Beesley, M. E. (1992):

Privatisation, Regulation and Deregulation, IEA London.

Beesley, M. E. (1993):

UK Rail Subsidy and Privatisation, Discussion paper. London Business School, 11/1993.

Beesley, M. E./Kettle, B. P. (1985):

Improving railway financial performance, Gower Aldershot.

Bester, H. (1989):

Non-Cooperative Bargaining and Imperfect Information: A Survey. Zeitschrift für Wirtschafts- und Sozialwissenschaften (109), 265 – 286.

Bhide, A. (1993):

The causes and consequences of hostile takeovers, in: Chew (1993), 502 - 525.

Bhide, A. (1993):

Reversing corporate diversification, in: Chew (1993), 526 - 537.

Biedermann, R. (1993):

Schuldenerlaß, Schuldenrückkauf und Schuldenkonversion - eine spieltheoretisch fundierte Analyse. Unveröffentlichte Habilitationsschrift, FU Berlin.

Blankart Ch. B./Knieps, G. (1996):

Regulierung von Netzen? Institut für Verkehrswissenschaft und Regionalpolitik, Universität Freiburg, (Diskussionsbeiträge) Nr. 28.

Bleeke, J. A. (1990):

Strategic Choices for newly opened markets. Harvard Business Review, 158 – 165.

Bös, D./Peters, W. (1991):

A principal-agent approach on manager effort and control in privatized and public firms, in : A.E. Ott (Hg.) (1991): privatization and economic efficiency. Aldershot.

Boycko, M./Shleifer, A./Vishny, R. (1995):

Economic advice to a badly divided government. Discussionpaper Harvard University.

- Boyer, K. D. (1987):
Privatisierung der Eisenbahnen in den USA und Kanada, in: R. Windisch (Hg.) (1987), a.a.O.
- Boyer, K./Shepherd, W. (Hg.) (1981):
Economic Regulation - Essays in honor of James R. Nelson. Michigan State University.
- Braeutigam, R. R. (1991):
Consequences of Regulatory Reform in the American Railroad Industry, WZB Discussion paper FS IV, 91 – 33, Berlin.
- Braeutigam, R. R./Kasturia, S./Müller, J. (1994):
A study of the variable cost structure of the Deutsche Bundesbahn. Discussion Paper Berlin.
- Brander, J./Lewis, T. (1996):
Oligopoly and Financial Structure: The Limited Liability Effect. American Economic Review (76), 956 - 970.
- Brealey, R./Myers, S. (1996):
Principles of Corporate Finance. New York.
- Button, K. J. (1993):
Transport Economics. Cambridge U.K.
- Capel, James; Pacific Limited (1993):
Valuation of East Japan Railway Corporation, October 1993, Tokio.
- Cave, M./Martin, I. (1994):
The costs and benefits of audit separation. Telecommunication Policy (18), 12 - 20.
- Chew, D. (Hg.) (1993):
The new corporate finance. New York.
- Christians, F. W. (Hg.) (1980):
Finanzierungshandbuch, Gabler Wiesbaden.
- Cukierman, A./Edwards, S./Tabellini, G. (1992):
Seigniorage and Political Instability. American Economic Review, (82) 537 - 555.

DeAngelo, H./DeAngelo, L. (1991):

Union negotiations and corporate policy. *Journal of Financial Economics* (30), 3 - 43.

Deutsche Bundesbahn (Hg.) (1992):

Internes Rechnungswesen. Frankfurt a. M.

Deutsche Bundesbahn/Deutsche Reichsbahn (1992):

Die Struktur der Deutschen Bahnen unter Berücksichtigung der Vorschläge der Regierungskommission. Frankfurt a. M.

Dial, J./Murphy, K. (1995):

Incentives, downsizing and value creation at General Dynamics. *Journal of Financial Economics* (37), 261 - 314.

Dixit, A./Nalebuff, B. (1991):

Thinking strategically. New York.

Dodgson, J. (1994):

Access pricing in the railway system. *Utilities Policy* (3), 205 -213.

Domberger, S./Meadowcraft, S./Thompson, D. (1986):

Competitive tendering and refuse collection: identifying the sources of efficiency gains. *Fiscal Studies* (8), 49 - 58.

Dürr, H. (1993):

Vortrag Badenweiler Gespräch, Frankfurt.

Estrin, S./Perotin, V. (1991):

Does ownership always matter?, *International Journal of Industrial Organization* (9), 55 – 72.

European Conference of Ministers of Transport (1993):

Privatisation of Railways. Paris.

European Conference of Ministers of Transport (1994):

Benefits of different transport modes. Paris.

Faulhaber, G. (1975):

Cross-subsidization: pricing in public enterprises. *American Economic Review* (65), 966 - 977

Foster, C. D. (1992):

Privatization, public ownership and the regulation of natural monopoly. Blackwell, Oxford U.K./Cambridge U.S.

Fremdling, R./Knieps, G.(1993):

Competition, regulation and nationalization: the prussian railways in the nineteenth century. Scandinavian Economic History Review (XLI), 129 - 154.

Friedlaender, A. F./Berndt, E. R./McCullough, G. (1992):

Governance Structures, Managerial Characteristics, and firm performance in the deregulated rail industry, in: Brookings Papers on Economic Activity (1), 95 – 186.

Friedlaender, A. F./Berndt, E. R./Wang Chiang, J./Showalter, M./Velluro, C. A. (1993):

Rail Costs and capital adjustments in a quasi-regulated environment. Journal of Transport Economics and Policy (27), 131 – 152.

Ghemawat, P./Nalebuff, B. (1985):

Exit. Rand Journal of Economics (16), 184 - 194.

Glaister, St./Traves, T. (1993):

New directions for British Railways? The political economy of privatization and regulation. IEA Hobart Paper 122, London.

Grossmann, S. J./Hart, O. (1988):

One share – one vote and the market for corporate control. Journal of Financial Economics (20), 175 – 202.

Hamel, G./Prahalad, C. K. (1994):

Competing for the future, Harvard Business School Press, 1994.

Harris, M./Raviw, A. (1991):

The Theory of Capital Structure. Journal of Finance (46), 297 – 355.

Harris, R./Keeler, T. (1981):

Determinants of railroad profitability: an econometric study, in: Boyer/Shepherd (Hg.) (1981): 37 - 54.

Harm, Ch. (2000):

The limits of Corporate Governance, Diskussionspapier WWU Münster.

Hart, O. (1989):

An economist's perspective on the theory of the firm. *Columbia Law Review* (89), 1757 - 1774.

Hart, O. (1995):

Firms, contracts and financial structure. Oxford.

Helbling, C. (1991):

Unternehmensbewertung und Steuern, IdW-Verlag Düsseldorf.

Helm, D./Thompson, D. (1991):

Privatised transport infrastructure and incentives to invest. *Journal of Transport Economics and Policy*, 231 - 246.

Heinkel, R./Zechner, J. (1990):

The role of debt and preferred stock as a solution to adverse investment incentives. *Journal of Financial and Quantitative Analysis* (25), 1 – 24.

Holler, M. (1985):

Ökonomische Theorie der Verhandlungen. München.

Holmström, B./Tirole, J. (1989):

The Theory of the firm, in: *Handbook of industrial organization*. Schmalensee, R./R. D. Willig, (Hg) Elsevier Science Publishers, Vol. 1, Chapter 2, 61 – 133.

Horvath, P. (1991):

Controlling. München.

Jensen, M. C. (1986):

Agency Costs of free cash flow, corporate finance and takeovers. *American Economic Review* (76), 323 – 329.

Jensen, M. C. (1989):

Eclipse of the public corporation. *Harvard Business Review*, 61 – 74.

Jensen, M. C./Meckling, W. (1976):

Theory of the firm: Managerial behavior, agency costs and capital structure. *Journal of Financial Economics* (3), 305 – 360.

Jensen, M. C. (1993a):

The modern industrial revolution, exit and the failure of internal control systems. *Journal of Finance* (48), 831 - 880.

Jensen, M. C. (1993b):

The takeover controversy: analysis and evidence, in: Chew (1993), 465 - 491.

Jones, L./Tandon, P./Vogelsang, I. (1990):

Selling public enterprises. MIT Press.

Keeler, T. (1974):

Railroad costs, returns to scale and excess capacity. *Review of Economics and Statistics*, 201 - 208.

Kensinger, J. W./Martin, J. D. (1993):

Project Finance: Raising Money the old-fashioned way, in: Chew (Hg.) (1993): 323 - 335.

Knieps, G. (1988):

Kostenrechnung in öffentlichen Unternehmen, *Die Unternehmung* (4), 155 – 163.

Knieps, G. (1992):

Konkurrenz auf den europäischen Eisenbahnnetzen. *Jahrbücher für Nationalökonomie und Statistik* (209), 283 - 290.

Knieps, G. (1996):

Preisbildung und Kostenallokation auf wettbewerblichen Telekommunikationsmärkten. Institut für Verkehrswissenschaft und Regionalpolitik, Universität Freiburg, (Diskussionsbeiträge) Nr. 29.

Knieps, G. (1996):

Neuere Entwicklungen in der Wettbewerbspolitik. Institut für Verkehrswissenschaft und Regionalpolitik, Universität Freiburg, (Diskussionsbeiträge) Nr. 30.

Kole, St./Lehn, K. (1997):

Deregulation, the Evolution of Corporate Governance Structure and Survival. *American Economic Review* (87), 421 - 425.

Kole, St./Lehn, K. (1999):

Deregulation and the adaption of Corporate Governance Structure: The Case of the U.S. Airline industry. *Journal of Financial Economics* (52), 79-117.

Krahenen, J. P. (1991):

Sunk Costs und Unternehmensfinanzierung. Wiesbaden.

Laffont, J. J./Tirole, J. (1993):

A theory of incentives in procurement and regulation. MIT Press, Cambridge U.S. und London.

Larson, D./Vogel, R. (1981):

Railroad abandonment: optimal solutions and policy outcomes, in: Boyer, K./Shepherd, W. (Hg.) (1981), 65 - 81.

Laux, Ch. (1997):

Projektfinanzierung - Vorteile auch für kapitalkräftige Unternehmen. Die Betriebswirtschaft (57), 840 - 856.

Levy, B./Spiller, P. (1994):

The institutional foundations of regulatory commitment: a comparative analysis of telecommunications regulation. Journal of Law, Economics and organization (10), 201 - 245.

Li, Sh. (1993):

Essays on Corporate Governance and Finance. Unpublished PHD-Thesis (MIT).

Linowes, D. F. et al (1988):

Privatization – toward more effective government, Report of the president's Commission on Privatization. Washington.

McFarland, H. (1987):

Did railroad deregulation lead to monopoly pricing? Journal of Business (60), 385 – 400.

McAfee, R. P./McMillan, J. (1988):

Incentives in government contracting. Toronto 1988.

Megginson, W. L./Nash R. C./van Randenborgh, M.(1994):

The financial and operating performance of newly privatized firms: an international empirical analysis. Journal of Finance (XLIX), 403 - 452.

Milgrom, P. (1989):

Auctions and Bidding: A primer. Journal of Economic Perspectives (3), 3 – 22.

Milgrom, P./Roberts, J. (1992):

Economics, Organization and Management. Englewood Cliffs.

mobil - das Magazin der DB AG (1994):

Heft 1, Frankfurt.

Morrison, St. A. (1990):

The value of Amtrak. Journal of Law and Economics (33), 361 – 382.

Müller, J. (1987):

Möglichkeiten der Privatisierung im Bereich der Deutschen Bundesbahn, in: R. Windisch (Hg.) (1987), a.a.O., 345 ff.

Myers, St. (1993):

Finance Theory and financial strategy. in: Chew (Hg.) (1993): 90 - 97.

Nash, C. A./Preston, J. (1993):

The Policy Debate in Great Britain, in: European Conference of Ministers of Transport (1993): Privatisation of Railways. Paris, 85 - 119.

Narayanan, M. P. (1988):

Debt versus equity under asymmetric information. Journal of Financial and Quantitative Analysis (23), 39 – 51.

Nelson, R. A. (1975):

Values of U.S. Class I Railroads. AAR Staff Studies. Washington.

Nikko Securities (1993):

Japan Rail East Japan, July 1993. Tokio.

Ott, A. E. (Hg.) (1991):

Privatization and economic efficiency. Aldershot

Persson, T./Tabellini, G. (1996):

Monetary Cohabitation in Europe. American Economic Review (86), 111 - 116.

Porter, R. (1983):

A study of cartel stability. Bell Journal of Economics (14), 301 – 314.

Pound, J. (1992):

Beyond Takeovers: politics comes to corporate control. Harvard Business Review (März – April), 83 – 93.

Raiffa, H. (1982):

The Art and Science of Negotiation. Cambridge (U.S.) und London.

Rappaport, A. (1990):

The staying power of the public corporation, Harvard Business Review, Januar - Februar, 96 - 105.

Rasmusen, E. (1992):

Games and Information, an Introduction to Game Theory. Oxford and Cambridge (U.S.).

Regierungskommission Bahn (1991):

Abschlußbericht, Bonn

Rieder, L. (1981):

Entscheidungsadäquate Kostenrechnung im Eisenbahnbetrieb. P. Haupt Bern.

Rubinstein, A. (1982):

Perfect Equilibrium in a Bargaining Modell. Econometrica (50), 97 - 109.

Sakurai, T. (1989):

Privatisierung der Japan National Railways (JNR): Ziele, Besonderheiten und Probleme. Zeitschrift für öffentliche und gemeinwirtschaftliche Unternehmen (12), 306 – 328.

Sappington, D. E. M./Stiglitz, J. E. (1987):

Information and Regulation. E. Bailey (Ed.) (1987): Public Regulation: New Perspectives. New York.

Sappington, D. E. M./Stiglitz, J. E. (1987):

Privatization, information and incentives. Journal of Policy Analysis and Management (6), 567 - 582.

Scheffer Lang, A. (1981):

The great economic levelling-out of the intercity freight transportation market, in: Boyer, K./Shepherd, W. (Hg.) (1981), 55 - 64.

Schelling, T. (1960):

The Strategy of Conflict. Harvard University Press.

Schmalensee, R./Willig, R. D. (Hg) Elsevier Science Publishers, Vol. 1, Chapter 2.

Schmalensee, R./Willig, R. D. (1989):

Handbook of industrial organization, Vol. 1, Elsevier Science Publishers.

Schmidt, K. M. (1995):

The costs and benefits of privatization: an incomplete contracts approach (forthcoming in Journal of Law, Economics and organization 1996).

Schmidt, K. M. (1990):

Incomplete contracts and privatization, Universität Bonn, Discussion paper No. A-480, 1995.

Schmidt, R. H. (1992):

Grundzüge der Investitions- und Finanzierungstheorie. Wiesbaden.

Schneider, J. (1996):

Die Privatisierung der Deutschen Bundes- und Reichsbahn. Wiesbaden.

Shleifer, A./Vishny, R. (1989):

Management entrenchment. The case of manager specific investments. Journal of Financial Economics (25), 123 - 139.

Shleifer, A./Vishny, R. (1994):

Politicians and Firms. Quarterly Journal of Economics (109), 995 - 1025.

Sidey, H. (1993):

Back at full throttle. Time 23.8.1993, 40 – 43.

Smith, C. W./ Warner, J. B. (1979):

On financial contracting. Journal of Financial Economics (7), 117 – 161.

Spiller, P./Vogelsang, I. (1995):

The institutional foundations of regulatory commitment in the UK. Mimeo University of Illinois.

Spiller, P./Vogelsang, I. (1995):

The UK: a pacesetter in regulatory incentives, forthcoming in: Spiller, P./Vogelsang, I. (Hg.) (1996).

Spiller, P./Vogelsang, I. (Hg.) (1996):

Regulation, incentives and commitment. Cambridge University Press, forthcoming.

Spremann, K. (1991):

Investition und Finanzierung. München.

Stewart, G. B. (1990):

Remaking the public corporation from within. Harvard Business Review, Juli - August, 126 - 137.

Stewart, G. B./Glassman, D. (1993):

The methods and motives of corporate restructuring, in: Chew (Hg.) (1993): 584 - 612.

Stewart, G. B. (1993):

Market myths, in Chew (Hg.) (1993): 3 - 20.

Stürmer, S. (1996):

Netzzugang und Eigentumsrechte. Unveröffentlichte Dissertation, FU Berlin.

Sutton, J. (1986):

Non-cooperative bargaining theory: an introduction. Review of Economic Studies (53), 709 – 724.

Teece, D. J./Rumelt, R./Dosi, G./Winter, S. (1994):

Understanding corporate coherence. Journal of Economic Behavior and Organization (23), 1 - 30.

Teece, D. J./Pisano, G./Shuen, A. (1997):

Dynamic capabilities and strategic investment. Strategic Management Journal (18), 509 - 533.

Tirole, J. (1995):

The Theory of Industrial Organization. MIT Press.

Thatcher, M. (1993):

Downing Street No. 10 - Die Erinnerungen. Düsseldorf.

Vickers, J./Yarrow, G.(1988):

Privatization: an economic analysis. MIT Press.

Vigouroux-Steck, C. L. (1989):

Exploratory Analysis in the Estimation of Transport Cost Functions for European Railways.

MA Dissertation, Institute for Transport Studies, University of Leeds.

Wagenhofer, A. (1988):

Die Bestimmung von Argumentationspreisen in der Unternehmensbewertung. Zeitschrift für betriebswirtschaftliche Forschung (40), 340 – 359.

Wiemann, V. (1998):

Verlust-Eskalation in Management-Entscheidungen - eine empirische Untersuchung. Frankfurt/Main (1998).

Williamson, O. E. (1988):

Corporate finance and corporate governance. Journal of Finance (43), 567 – 591.

Williamson, O. E. (1985):

The economic institutions of capitalism. Free Press New York

Wilson, G. (1981):

The relative importance of economic regulation of transportation vis-a-vis everything else, in: Boyer, K./Shepherd, W. (Hg.) (1981), 9 - 36.

Windisch, R. (Hg.) (1987):

Privatisierung natürlicher Monopole im Bereich von Bahn, Post und Telekommunikation. Tübingen.

Winston, C. (1985):

Conceptual developments in the Economics of transportation. Journal of Economic Literature (23), 59 - 94.

Wissenschaftlicher Beirat beim Bundesminister für Verkehr (1997):

Bahnstrukturreform in Deutschland - Empfehlungen zur weiteren Entwicklung.

Wruck, K. (1990):

Financial distress, reorganization and organizational efficiency. Journal of Financial Economics (24), 419 - 444.

Beiträge zur betriebswirtschaftlichen Forschung

Schriftenreihe herausgegeben von:

Prof. Dr. Dr. h. c. mult. Horst Albach, Bonn

Prof. Dr. Sönke Albers, Kiel

Prof. Dr. Dr. h. c. Herbert Hax, Köln

Prof. Dr. Bernhard Pellens, Bochum

Auswahl der erschienenen Bände:

Band 7 H. Albach
**Wirtschaftlichkeitsrechnung
bei unsicheren Erwartungen**

Band 10 H. Hax
**Vertikale Preisbindung in
der Markenartikelindustrie**

Band 14 D. Schneider
**Die wirtschaftliche
Nutzungsdauer von
Anlagegütern**

Band 40 B. Rudolph
**Die Kreditgewährungs-
entscheidung der Banken**

Band 43 A. Luhmer
**Maschinelle
Produktionsprozesse**

Band 46 H. Simon
**Preisstrategien für neue
Produkte**

Band 59
T. Hartmann-Wendels
**Dividendenpolitik bei
asymmetrischer
Informationsverteilung**

Band 61 R. Ewert
**Rechnungslegung,
Gläubigerschutz
und Agencyprobleme**

Band 65 W. Neus
**Ökonomische
Agency-Theorie und
Kapitalgleichgewicht**

Band 66 U. Backes-Gellner
**Ökonomie der
Hochschulforschung**

Band 71 M. Steven
**Produktion und
Umweltschutz**

Band 72 E. Terberger
**Neo-institutionalistische
Ansätze**

Beiträge zur betriebswirtschaftlichen Forschung

Schriftenreihe herausgegeben von:

Prof. Dr. Dr. h. c. mult. Horst Albach, Bonn

Prof. Dr. Sönke Albers, Kiel

Prof. Dr. Dr. h. c. Herbert Hax, Köln

Prof. Dr. Bernhard Pellens, Bochum

Neuerscheinungen:

Band 85 E. Theissen
**Organisationsformen des
Wertpapierhandels**

Band 86 M. Gürtler
**Lebesguesche
Optionspreistheorie**

Band 87 R. F. Göx
**Strategische
Transferpreispolitik
im Dyopol**

Band 88 S. Wielenberg
**Investitionen in
Outsourcing-Beziehungen**

Band 89 D. Köster
**Wettbewerb in
Netzproduktmärkten**

Band 90 B. Skiera
**Mengenbezogene
Preisdifferenzierung bei
Dienstleistungen**

Band 91 A. Kempf
**Wertpapierliquidität und
Wertpapierpreise**

Band 92 M. Uhrig-Homburg
**Fremdkapitalkosten,
Bonitätsrisiken und
optimale Kapitalstruktur**

Band 93 J. Budde
**Effizienz betrieblicher
Informationssysteme**

Band 94 M. Tröge
**Competition in
Credit Markets**

Band 95 H. Ernst
**Erfolgsfaktoren neuer
Produkte**

Band 96 B. Pirchegger
**Aktienkursabhängige
Entlohnungssysteme und
ihre Anreizwirkungen**

Band 97 S. Neubauer
**Multimarket Contact and
Organizational Design**

Band 98 T. Ehrmann
**Restrukturierungszwänge und
Unternehmenskontrolle**

Band 99 M. J. Klumb
**Organisationale Flexibilität und
Marktstrukturen (Arbeitstitel)**

Band 100 C. Watrin
**Internationale Rechnungslegung
und Regulierungstheorie**

Errata zum Titel

Thomas Ehrmann: Restrukturierungszwänge und Unternehmenskontrolle
Das Beispiel Eisenbahn
ISBN 3-8244-9072-2

S. 22, Zeile 1: Das Produktionsoptimum ist gegeben durch: $\partial \pi / \partial q = 0$

S. 39, Zeile 15: (2) $u = \tau(p - (k - e) - m)q - v(e)$

S. 96, Zeile 1: $q' = \frac{(\partial K_v / \partial x)}{i}$

S. 123, letzte Zeile: $\frac{\partial q}{\partial p} \cdot \frac{p}{q} > 0$

S. 155, Zeile 21ff: Bei steigenden Skalenerträgen würde eine Preissetzung in Höhe der Grenzkosten zu Verlusten des Unternehmens führen, da der dominierende Kostenblock, die Fixkosten, nicht über die Preise finanziert würde. Die Ramsey-Boiteux-Lösung für eine wohlfahrtsmaximierende Preissetzung des Unternehmens setzt an der Wohlfahrtsmaximierung (Konsumentenrente) an, unter der Nebenbedingung, daß die Umsatzerlöse des Unternehmens gerade seine Kosten decken:

S. 156, Zeile 8: $\partial L / \partial q_k = (p_k - \partial C / \partial p_k) + \lambda(p_k - p_k / \varepsilon_k - \partial C / \partial q_k) = 0$

S. 156, Zeile 10: (4) $\frac{(p_k - (\partial C / \partial q_k))}{p_k} = \frac{\lambda}{(1 + \lambda)} \frac{1}{\varepsilon_k}$

S. 159, letzte Zeile: Wenn für die Diskontfaktoren gilt: $\delta = \beta$, vereinfacht sich der Ausdruck zu: