


Globalisierung stellt neue Anforderungen an ERP-Software

Bei länderübergreifenden Expansionen müssen Enterprise-Resource-Planning-Lösungen (ERP) global angepasst werden.


Der Ruf der Deutschen als Exportweltmeister gründet sich zu einem wesentlichen Teil auf dem Mittelstand. Viele Mittelständler und Familienbetriebe belassen es nicht beim Vertrieb ihrer Produkte ins Ausland, sondern folgen mit Tochterunternehmen und Joint Ventures ihren Abnehmern. Eine der damit verbundenen Herausforderungen: Bei einer länderübergreifenden Expansion stoßen viele ERP-Lösungen an ihre Grenzen, wenn sie sich nicht individuell an nationale Standards und Gepflogenheiten anpassen lassen. Eine international eingesetzte ERP-Software muss zuverlässig die Anforderungen der Steuer- und Finanzbehörden im Heimatland ebenso wie in den Auslandsmärkten erfüllen und sollte skalierbar sein, damit die Lösung mit jedem Entwicklungsschritt des Unternehmens mitwachsen kann. Nicht zuletzt sollte auch der ERP-Anbieter selbst international aufgestellt sein. Mehr dazu auf:

 www.springerprofessional.de/5008274

Cloud Logistics eröffnen Einsparpotenziale

Wenn Cloud Logistics keine Insellösungen bleiben sollen, müssen Anbieter noch stärker standardisieren.

Immer mehr Anbieter von Logistiksoftware unterstützen Cloud Computing als neue Form der Softwarebereitstellung und -nutzung. Durch Virtualisierung sollen Skalierbarkeit, Flexibilität und Konnektivität erhöht und zugleich Betriebskosten gesenkt werden. Besonders prädestiniert für Cloud Computing ist die Logistikbranche mit ihren arbeitsteiligen Prozessen. Der technologische Entwicklungsschritt von IT-gestützten Logistikprozessen zu cloud-basierten Logistics as a Service (LaaS) setzt die Übertragung unternehmensspezifischer Insellösungen in Standardsoftware auf Basis serviceorientierter Architekturen voraus. Um am Ende modular kombinierbare IT-Bausteine zur Abbildung der gesamten logistischen Prozesskette zu erhalten, müssen die Planungs- und Steuerungsaufgaben zunächst in sinnvolle Arbeitseinheiten zerlegt werden. Der Vorteil aus Anwendersicht: Die einzelnen Ressourcen können je nach spezifischem Bedarf hinzugefügt, entfernt oder verändert werden. Mehr dazu auf:

 www.springerprofessional.de/4970008

 Springer Gabler

Erfolgreiche Verhandlungsführung



Marc Opresnik
Die Geheimnisse erfolgreicher Verhandlungsführung
 Besser verhandeln - in jeder Beziehung

Jeden Tag führen wir Verhandlungen, ob im privaten oder im beruflichen Bereich. Lüften Sie die Geheimnisse erfolgreicher Verhandlungsführung, und erfahren Sie in diesem Buch mit zahlreichen Expertentipps und Praxisbeispielen, welche Verhandlungstechniken wann erfolgreich sind!

2013. VIII, 173 S. 16 Abb. Brosch.
 € (D) 19,99 | € (A) 20,55 | *sFr 25.00
 ISBN 978-3-642-39153-8

€ (D) sind gebundene Ladenpreise in Deutschland und enthalten 7% MwSt. € (A) sind gebundene Ladenpreise in Österreich und enthalten 10% MwSt.
 Die mit * gekennzeichneten Preise sind unverbindliche Preisempfehlungen und enthalten die landesübliche MwSt. Preisänderungen und Irrtümer vorbehalten.

springer-gabler.de